

pierredeplan

Le Groupe PIERRE DE PLAN (130 salariés – 25 M€ CA), leader sur le marché du plan de travail minéral en France, recherche un ou une :

RESPONSABLE DE SECTEUR (H/F) en CDI

Directement attaché(e) au Chef des Ventes et responsable d'un portefeuille client existants, vous prenez en charge le développement de nouveaux partenaires Cuisinistes sur votre secteur ainsi que le suivi et l'animation du réseau existants (100aine de Concepteurs Cuisinistes).

Vos missions sont les suivantes :

- Mettre en place l'intégration de nouveaux Cuisinistes partenaires par une démarche de prospection structurée,
- Former, accompagner, conseiller et animer les Concepteurs-Vendeurs,
- Etablir un planning de visite annuel,
- Contribuer au développement du CA des partenaires,
- Communiquer aux partenaires en place les informations issues de la Direction,
- Développer la prescription auprès des Architectes, des Agenceurs et des Ebénistes.

Votre profil :

De formation Bac +2/3 minimum, vous bénéficiez d'une expérience équivalente en tant que Technico-commercial terrain d'au moins 5 ans, dans l'univers de l'amélioration de l'habitat.

Vous disposez d'une expérience solide dans le développement de réseau de distribution, complétée par une expérience probante en vente / prospection dans le secteur des biens d'équipement de la maison ou du second œuvre du bâtiment avec idéalement une expérience acquise chez un Cuisiniste.

Vous êtes à l'aise et rompu aux approches commerciales B to B et à l'animation de réseau de distribution.

Vous êtes autonome, rigoureux(se), organisé(e), polyvalent(e), dynamique, motivé(e), avec un esprit d'équipe et de fortes capacités en négociation.

Idéalement domicilié(e) dans le 59, 62 ou le 80 pour gérer le secteur composé des départements suivants : 02, 59, 60, 62, 80, 95 et Belgique francophone.



pierredeplan

Les conditions du poste :

Statut Cadre au forfait jour

Période d'essai de 3 mois renouvelable 3 mois

Rémunération fixe et variable pour un package global moyen estimé entre 40-45K€ (fixe compris entre 30-34K€ selon expérience)

Voiture de fonction, badge télépéage et carte essence

Ordinateur et téléphone portable

Note de frais

Complémentaire santé et Prévoyance d'entreprise

Des découchages sont à prévoir pour 1 à 2 jours semaine en moyenne.

Nous vous offrons :

- une formation complète à nos produits et une intégration organisée sur une période de 6 à 8 semaines,
- la perspective de vendre des produits positionnés haut de gamme, reconnus pour leur qualité et leur durabilité,
- une réelle autonomie sur votre secteur,
- de développer des relations de partenariat privilégié avec vos clients.

Vous recherchez un environnement professionnel de qualité qui vous offre de réelles opportunités d'exprimer votre savoir-faire, votre curiosité technique ainsi que votre sens du contact et du service.

Vous aimez travailler en toute autonomie et dans une équipe à taille humaine.

Rejoignez-nous !!

Pour nous rejoindre, merci de nous adresser votre C.V. et lettre de motivation via notre site à l'adresse suivante :

<https://www.pierredeplan.com/nous-rejoindre/>

